

Poste : Business Development – Responsable des partenariats / Marketing

Lieu : Lille

Dealissime.com est la nouvelle start-up prometteuse spécialisée dans la vente événementielle de prestations de service haut de gamme sur internet.

Chaque jour, une offre est proposée dans les grandes villes françaises à un prix imbattable grâce au mécanisme de l'achat groupé.

Dealissime s'est spécialisé sur le marché de l'achat groupé dans la mise en avant d'offres haut de gamme et qualitatives et est aujourd'hui un site reconnu pour la qualité de ses offres et de ses partenaires (Hédiard, shu Uemura, Payot, Elite...).

Start-up en pleine croissance, **Dealissime** a déjà réalisé plusieurs levées de fonds permettant à l'équipe parisienne de 10 personnes de se développer dans les grandes villes françaises.

Comme toute start-up en plein essor, nous sommes à la recherche de nouveaux collaborateurs compétents et dynamiques, à Paris et en Province !

Description du poste

Vous travaillerez en étroite collaboration avec la direction commerciale et marketing et aurez en charge :

- Elaboration de la stratégie de développement du site dans la région de Lille
- Sourcing, prospection, démarchage et négociation de nouvelles offres auprès de prestataires commerciaux locaux
- Suivi de la relation avec les partenaires - Management de l'équipe chargée de partenariats dans la ville de Lille
- Contribution au développement commercial de Dealissime à travers diverses missions opérationnelles et stratégiques dans les domaines variés (marketing, communication, commercial).

Profil recherché

De profil polyvalent, vous êtes issu d'une grande école de commerce (HEC, ESSEC, ESCP, EM Lyon, Edhec...) et avez une réelle fibre entrepreneuriale

Vous êtes autonome, très motivé, enthousiaste et dynamique

Vous possédez un grand sens des responsabilités, vous êtes organisé et faites preuve de rigueur et de persévérance.

→ Véritable entrepreneur dans votre secteur, votre autonomie, votre performance et votre capacité à développer votre réseau seront les clés de votre succès !

Ce que Dealissime vous propose :

Devenir l'ambassadeur Dealissime de votre ville ! Vous avez envie d'entreprendre mais n'osez pas franchir le pas ? Ce job est fait pour vous ! Faites vos premiers pas en tant qu'entrepreneur sans aucun risque financier.

Rémunération : fixe + variable (% du CA généré)

Candidature : recrutement@dealissime.com